Oposiciones docentes 2024/ 2024 irakasle oposizioak		
Cuerpo o puesto/ Kidegoa edo lanpostua:	Especialidad/Espezialitatea:	Idioma/ Hizkuntza:
590	Organización y Gestión Comercial	Castellano
PRUEBA PRÁCTICA-PROBA PRAKTIKOA		

La prueba B.2. tiene una puntuación total de 10 puntos. La puntuación indicada en estos supuestos prácticos se corresponde al apartado “resolución correcta, ordenada y eficiente de los supuestos prácticos” de la rúbrica publicada siendo la puntuación máxima de 8 puntos. Los 2 puntos restantes se obtienen de valorar el resto de criterios recogidos en la rúbrica de evaluación.

SUPUESTO PRÁCTICO 1: (2 puntos)

Un establecimiento comercial ha obtenido los siguientes datos relativos a sus productos en venta durante un mes. Precios con tipo general de IVA.

REFERENCIA	PVP	PRECIO COSTE SIN IVA	UNIDADES VENDIDAS	STOCK INICIAL	STOCK FINAL	LINEAL cm
R-001A	599 €	62 €	180	95	25	270
R-002B	85 €	45 €	70	75	20	200
R-003C	98 €	14 €	32	50	30	550
R-004D	359 €	80 €	120	25	55	300

Con estos datos se pide calcular:

- Margin bruto sobre precio de venta **(0,2 puntos)**.
- Índice de rotación **(0,2 puntos)**.
- Coefficiente de rentabilidad del lineal. Interpreta el resultado **(0,2 puntos)**.
- Rentabilidad del lineal. Interpreta el resultado **(0,2 puntos)**.
- Rentabilidad comparada. Interpreta el resultado **(0,2 puntos)**.
- El próximo mes, el establecimiento quiere realizar una rebaja temporal del 25% sobre el PVP del artículo con referencia R-001A el próximo mes. Calcula cuál sería el punto crítico de la promoción **(0,5 puntos)**.

g) Además, el proveedor le aplicó al establecimiento un descuento por pronto pago del 5% del total en la compra de las referencias que superan las 100 unidades vendidas, los costes de almacenamiento ascendieron a 300 € asignándose por espacio ocupado y los costes envío ascendieron a 200€ asignándose por unidades vendidas. Teniendo en cuenta esta información añadida, se pide calcular el Beneficio Directo del Producto de cada referencia del lineal (**0,5 puntos**).

SUPUESTO PRÁCTICO 2: (2 puntos)

La empresa navarra “Construcciones PAVI”, dedicada a la construcción (reparación de pavimentos de plazas, calles, etc.), participa en una feria organizada por la Cámara de Comercio de Navarra en Los Ángeles (EE. UU.). En ella, contacta con la empresa “Bricks-Cobblestones” de Santa Mónica (EE. UU.) la cual le muestra el catálogo de sus productos con precios EXW.

La empresa navarra, interesada en sus adoquines para reparación de aceras (partida 70169040), le solicita el envío de una oferta de venta con valor FCA (Fábrica de Santa Mónica), FCA (Terminal de contenedores Puerto de Los Ángeles), FOB (Puerto de Santa Mónica) y CIF (Puerto Bilbao) de acuerdo con las reglas Incoterm 2020. Para un pedido de 150 m² (19.500 kg) de adoquines.

Posteriormente, analizada la oferta presentada, la empresa navarra decide realizar un pedido de 150 m² (19.500 kg) de adoquines con las condiciones de entrega CIF (puerto de Bilbao). El despacho a libre práctica y consumo se realizará en la Aduana de Imarcoain (cerca de dónde tiene el almacén Construcciones PAVI en el polígono de Talluntxe I).

La empresa Bricks-Cobblestones nos emite una factura que incluye los siguientes conceptos:

- Valor CIF de la mercancía.
- Intereses de pago aplazado (acuerdo que consta por escrito y a un tipo de interés adecuado al mercado): 1.000€
- Cánones y derechos de licencias relacionados con la mercancía de esta operación: 500€ (condición imprescindible para la venta).

Los datos de los que se dispone en relación con la operación son los siguientes:

DATOS DE LA OPERACIÓN	
Precio EXW de la mercancía	30 €/m ²
Transporte Santa Mónica a Puerto de los Ángeles	800€
Manipulaciones portuarias en el puerto de origen	250€
Manipulaciones en el puerto de destino	200€
T3 puerto de Los Ángeles€	275€
T3 puerto de Bilbao	225€
ISPS puerto de Los Ángeles	125€
Despacho de importación	60€
Despacho de exportación	75€
Carga en buque Transoceanic	280€

DATOS DE LA OPERACIÓN	
Descarga buque Transoceanic	225€
Certificado de calidad	80€
Conocimiento de embarque (B/L)	80€
Recargo BAF	325€
Flete	2.500€
Seguro (sobre 110% CIF)	0,5%
Transporte Bilbao-Aduana Imarcoain	750€
Envases y embalajes:	0,15€/m ²
IVA de las mercancías	21%

El arancel a aplicar según el código TARIC de la mercancía es:

SECCIÓN XIII MANUFACTURAS DE PIEDRA, YESO FRAGUABLE, CEMENTO, AMIANTO (ASBESTO), MICA O MATERIAS ANÁLOGAS; PRODUCTOS CERÁMICOS; VIDRIO Y SUS MANUFACTURAS

CAPÍTULO 70 VIDRIO Y SUS MANUFACTURAS

7016 Adoquines, baldosas, ladrillos, placas, tejas y demás artículos, de vidrio prensado o moldeado, incluso armado, para la construcción; cubos, dados y demás artículos similares, de vidrio, incluso con soporte, para mosaicos o decoraciones similares; vidrieras artísticas (vitrales, incluso de vidrios incoloros); vidrio multicelular o vidrio "espuma", en bloques, paneles, placas, coquillas o formas similares : (TN701)

7016 10 - Cubos, dados y demás artículos similares, de vidrio, incluso con soporte, para mosaicos o decoraciones similares

7016 90 - Los demás :

7016 90 40 - - Adoquines y ladrillos para la construcción

ERGA OMNES (ERGA OMNES 1011)

→| Derecho terceros países (01-01-2009 -) : 3.00 % MIN 1.20 EUR / 100 kg/br R1031/08

→| Suspensión - productos destinados a ciertas clases de buques y de plataformas de perforación o de explotación (01-07-2016 -) : 0 % (EU003) (TM510) R2658/87

[Esconder las condiciones]

B1	Presentación de un certificado/licencia/documento C 990	Aplicar el derecho mencionado
B2	Presentación de un certificado/licencia/documento	Medida no aplicable

Indicaciones especiales/Documentos presentados/Certificados y autorizaciones

C990 Autorización de destino final buques y plataformas (columna 8c del Anexo A del Reglamento Delegado (UE) 2015/2446)

[Ayuda específica]

El director de gestión económica de la empresa navarra importadora desea saber:

- La oferta recibida con valor FCA (Fábrica de Santa Mónica), FCA (Terminal de contenedores Puerto de Los Ángeles), FOB (Puerto de Los Ángeles) y CIF (Puerto Bilbao) que nos remite la empresa Bricks-Cobblestones de acuerdo con INCOTERMS 2020. **(1 punto)**
- El Valor en Aduana de la mercancía según el método principal de valoración de las mercancías (valor de transacción de las mercancías importadas). **(0,5 puntos)**
- El arancel a pagar por la importación de la mercancía. **(0,2 puntos)**
- El IVA de la operación de importación. **(0,3 puntos)**

SUPUESTO PRÁCTICO 3: (2 puntos)

La empresa IBERTEX, S.A ha realizado una **exportación** a Japón con los siguientes datos:

- Importe total de la operación 10.000.000 JPY
- Condiciones de pago: 20% a la firma del contrato de compraventa, y el resto a 90 días.
- Medio de pago: Remesa simple.
- Condiciones de entrega: FOB Puerto de Barcelona, Incoterms 2020.

Para financiar el importe aplazado de la operación el exportador analiza las siguientes opciones:

- Opción A: Financiarse en EUR
- Opción B: Financiarse en JPY
- Opción C: Financiarse en GBP

- Los tipos de cambio spot a la firma de la financiación son:
 - Spot 1 EUR=112,34 JPY.
 - Spot 1 EUR= 0,8412 GBP
 - Spot 1 GBP=133,55 JPY

- Los tipos de cambio spot a 90 días son:
 - Spot 1 EUR=113,66 JPY.
 - Spot 1 EUR= 0,8322 GBP
 - Spot 1 GBP=132,50 JPY

- Tipos de cambio Forward a 90 días son:
 - 1 EUR = 112,52 JPY
 - 1 EUR = 0,8422 GBP
 - 1 GBP = 134,60 JPY

- Los tipos de interés ofrecidos por el Banco (incluido el diferencial) son:
 - EUR 2,85% (Euribor + diferencial)
 - JPY 1,59% (libor + diferencial)
 - GBP 2,57% (libor + diferencial)

Los intereses se pagan por adelantado en todas las opciones.

En las opciones en las que exista riesgo de cambio el exportador opta siempre por asegurar el riesgo de cambio.

Se pide para cada una de las opciones de financiación:

1. Valora la existencia de riesgo de cambio **(0,25 puntos)**
2. Calcula el coste, el importe recibido y el importe a entregar al banco. **(0,75 puntos)**
3. Calcula el coste de la operación en porcentaje (TAE) indicando la opción de financiación más favorable para el exportador. **(0,75 puntos)**

4. En los casos en los que exista riesgo de cambio, indica y justifica si ha resultado beneficioso para el exportador acogerse al seguro de cambio. **(0,25 puntos)**.

SUPUESTO PRÁCTICO 4: (2 puntos)

En un mercado especializado tan solo existen tres competidores. En la siguiente tabla se presentan las ventas de líneas de productos en dos años consecutivos de nuestra empresa ASK y de nuestros dos competidores. Los datos están expresados en euros.

	Ventas ASK		Ventas competidor A		Ventas competidor B	
	Año 2022	Año 2023	Año 2022	Año 2023	Año 2022	Año 2023
Amortiguadores	22.542	27.682	54.780	55.986	35.874	37.455
Balizas	32.345	33.768	17.846	18.345	16.708	17.125
Cuadros	7.613	7.502	9.054	8.997	9.655	9.349
Discos	28.852	30.427	71.054	83.607	76.452	87.926
Estanques	14.409	15.806	12.679	12.702	11.413	11.846
Filamentos	83.024	98.206	41.903	42.540	53.794	60.078

Se quiere realizar un análisis de la cartera para clasificar los tipos de productos en una matriz BCG (Boston Consulting Group).

Se pide:

a) Realizar los cálculos de las variables de clasificación y presentar los resultados desglosados en una tabla. **(1 punto)**

b) Clasificar los tipos de productos e ilustrar el resultado en una matriz BCG. **(0,5 puntos)**

c) Nuestra empresa en el año 2023 realizó una campaña publicitaria para el producto "Amortiguadores" siendo el público objetivo de 3.500 individuos. La cobertura alcanzada fue del 75% y tuvo un coste de 3.253 euros. La frecuencia OTS (opportunity to see) de la pieza fue de 6. Calcula:

- i) El Gross Rating Point (GRP). **(0,1 puntos)**
- ii) El número de impactos que tuvo la campaña. **(0,1 puntos)**
- iii) El número de individuos alcanzados. **(0,1 puntos)**
- iv) El coste por impacto publicitario CPI. **(0,1 puntos)**
- v) El 20 % de las ventas del 2023 se le atribuyen a la campaña, calcula el retorno de la inversión (ROI de la campaña). **(0,1 puntos)**