



“Reuniones eficaces y negociación con mis equipos”

Lugar, fechas y horarios

Fechas:

4, 6, 11 y 13 de noviembre.

Duración:

12 horas

- 4 sesiones de 3 horas de duración.

Horario:

11:00 a 14:00 horas.

Lugar:

Centro de Estudios, Investigación y Medicina del Deporte – (CEIMD) –
Estadio Larrabide. C/ Sangüesa, 34. 31005 Pamplona.

Dirigido a:

- Directivos y gestores de entidades deportivas.
- Técnicos del área de deportes de entidades locales.
- Personal de dirección y gestión de empresas que actúan en el ámbito de las actividades físicas y deportivas.

Objetivos

- Conocer las variables que condicionan una reunión eficaz y buscar la preparación exhaustiva de las mismas y las herramientas a emplear en los diferentes supuestos.
- Saber qué hacer en cada una de las fases de una reunión.
- Afrontar las situaciones complejas de las reuniones: temas delicados, conflictos entre miembros, discrepancias personales, etc.
- La negociación en las reuniones: acuerdos mínimos, satisfacción de los objetivos programados, alineación de los objetivos del grupo con los institucionales.

Contenidos

- Fases de una reunión: Preparación, inicio, desarrollo y cierre.
- Funciones del director de una reunión: mediador, experto, informador, negociador ...
- Las “3 p” o dimensiones de la negociación: personas, problemas, propuestas.
- La negociación: roles a desempeñar, formas de abordar la negociación, la importancia del acuerdo y la satisfacción de las partes.

Metodología

- Enfoque eminentemente práctico: a través de ejercicios de simulación sobre situaciones y experiencias propias de las entidades deportivas, federaciones y clubes.
- Se buscará la participación activa de los asistentes a través de ejercicios adaptados, de sus opiniones y vivencias, así como de la identificación de puntos fuertes y débiles de cada asistente en cuanto a la aplicación de los conceptos aprendidos para su entidad.

Ponente

Dña. Leticia Acaz Fonseca.

Consultora en el área de Desarrollo de Personas en Human Management Systems durante 4 años, en el desarrollo de campañas comerciales y ventas de productos durante más de 6 años.

Actualmente ejerce como Consultora freelance para el desarrollo de personas y organizaciones.

Inscripción

Límite de plazas: 15.

Admisión por orden de inscripción.

Procedimiento de inscripción:

- Reserva y confirmación de plaza en el teléfono 948 29 26 29 o en el e-mail: ma.martinez.beorlegui@navarra.es indicando los datos de inscripción que se indican a continuación.
- Pago: Confirmada la reserva se efectuará el pago mediante transferencia bancaria al número de cuenta de la Fundación M. Indurain:

2100 3693 23 2210035448

Concepto “curso reuniones eficaces”.

Cuota de inscripción: 25 €

Plazo de inscripción:

Hasta el día 31 de octubre.

Datos a aportar para la inscripción:

- Nombre:
- Apellidos:
- D.N.I.:
- Dirección / C.P.:
- Teléfono:
- E-mail:
- Formación académica:
- Actividad profesional:
- Entidad a la que pertenece:

Secretaría del curso

UNIDAD TÉCNICA DE FORMACIÓN

Centro de Estudios, Investigación y Medicina del Deporte

C/Sangüesa, 34. Estadio Larrabide.

31005 Pamplona

Tel: 948 29 26 29

E-mail: ma.martinez.beorlegui@navarra.es